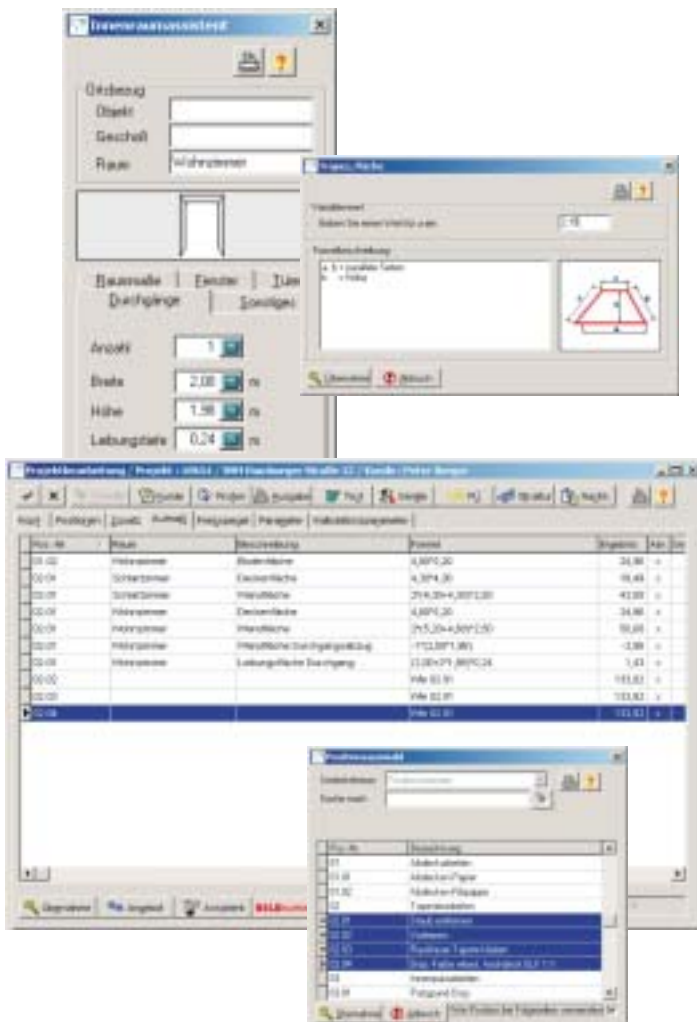


Schneller kann man ein Angebot nicht erstellen

Mit der betriebswirtschaftlichen Maler-Software C.A.T.S.-WARICUM wird die Angebotserstellung zum Kinderspiel - nicht zuletzt durch die bereits fertig hinterlegten Leistungsbeschreibungen inklusive Bauzeitenkalkulation.



Stellen Sie sich vor, jemand möchte seine Wohnung renovieren und bittet Sie um ein Angebot. Natürlich, zunächst besuchen Sie Ihren potentiellen Kunden und besprechen mit ihm, was wie ausgeführt werden soll. Dann nehmen Sie Maß: Sie messen die einzelnen Räume, die Fenster, die Türen, die Nischen. Und gehen in Ihr Büro, um das Angebot zu erstellen.

Fertige Leistungstexte

Sie müssen die Arbeiten, die Sie später ausführen wollen, fachgerecht beschreiben, so daß Ihr Kunde das alles auch nachvollziehen kann. Und vor allem müssen Sie den Aufwand ermitteln, den Sie mit der Ausführung der Arbeiten haben werden. Denn dieser Aufwand ist eine wichtige Grundlage für Ihre Preise und natürlich wollen Sie kostendeckend kalkulieren und einen guten Gewinn erzielen - wer arbeitet schon umsonst? Aber wie lange braucht man, um eine Wand zu tapezieren, einen Strukturputz aufzutragen oder eine Fußleiste

anzubringen? Ganz einfach: In der Maler-Software C.A.T.S.-WARICUM sind bereits fertig formulierte Leistungsbeschreibungen hinterlegt - natürlich mit umfassender praxisorientierter Bauzeitenkalkulation. Die rufen Sie einfach auf und schon ist Ihr Angebot fertig.

Schnelle Aufmaßfassung

Ach so, Sie müssen noch Ihr Aufmaß ermitteln. Auch das ist ganz einfach. Mit dem Innenraumassistenten erfassen Sie einfach die Raummaße und die Fenster, Türen, Durchgänge und andere Objekte. Die Software erstellt dann das fertige Aufmaß automatisch - selbstverständlich unter Berücksichtigung von Zu- und Abzügen. Sie können Ihr Aufmaß auch von Hand eingeben oder Sie nutzen den Formelgenerator. Die Software orientiert sich immer an Ihren persönlichen Schreibgewohnheiten und ganz wichtig: Sie geben jedes Maß nur einmal ein und ordnen es dann den Leistungen einfach zu. Einfacher kann Aufmaßfassung nicht sein. 1

C.A.T.S.-Soft GmbH · Eigenroder Straße 1 · 35075 Gladenbach

Impressum

Maler-Brief - Herausgeber: C.A.T.S.-Soft GmbH, Eigenroder Straße 1, 35075 Gladenbach, Telefon +49 (0) 6462 / 9374 - 0, Fax +49 (0) 6462 / 9374 - 30 - Redaktion: Bianca Wege, Kerstin Schöbener, Thomas Scheld (verantw. für den Inhalt) - Alle Informationen wurden mit größter Sorgfalt aufbereitet, für Irrtümer und Unterlassungen wird keine Haftung übernommen. Ein Teil der verwendeten Namen sind geschützte Handelsnamen und/oder Warenzeichen der jeweiligen Hersteller - Nachdruck nur mit Genehmigung des Herausgebers.

Neuregelung
für Sie gelesen ...

Schon wieder neue Vorschriften für Rechnungen

Und schon wieder sind neue Rechnungsvorschriften zu beachten. Denn am 01. August 2004 trat das "Gesetz zur Intensivierung der Bekämpfung der Schwarzarbeit und damit zusammenhängender Steuerhinterziehung" in Kraft. Dies hatte auch die Änderung steuerrechtlicher Vorschriften zur Folge.

Abrechnung gegenüber Privatpersonen

Wird an eine Privatperson eine Leistung im Zusammenhang mit einem Grundstück erbracht, so sind Unternehmer nunmehr verpflichtet, innerhalb von sechs Monaten nach Leistungsausführung, eine Rechnung auszustellen.

Aufbewahrungspflicht beim Bauherrn

Für den Kunden ist damit aber eine nicht unaufwendige Verpflichtung verbunden worden. Denn die Rechnung muß von ihm nunmehr zwei Jahre aufbewahrt werden (§14b Abs. 1 Satz 5 UStG). Und die ausführende Firma muß den Bauherrn auf diese zweijährige Aufbewahrungspflicht in der Rechnung hinweisen.

Mit der Maler-Software C.A.T.S.-WARICUM läßt sich diese Anforderung auf Knopfdruck erledigen. Mehr darüber erfahren Sie auf www.maler-software.net.

Abrechnung gegenüber Unternehmern

Unabhängig von der Art der Lieferung oder Leistung muß gegenüber Unternehmern und juristischen Personen die Rechnung immer innerhalb von sechs Monaten nach Leistungsausführung ausgestellt werden (§14 Abs. 2 Nr. 2 UStG). Und wie bislang gilt im unternehmerischen Bereich auch weiterhin eine Aufbewahrungspflicht von 10 Jahren (§14b Abs. 1 Satz 1 UStG).

Elektronische Datenübermittlung

... von Umsatzsteuer-Voranmeldung und Lohnsteueranmeldung
Ab 01.01.2005 sind Umsatzsteuer-Voranmeldungen und Lohnsteueranmeldungen auf elektronischem Weg an das Finanzamt zu übermitteln. Prüfen Sie daher frühzeitig, ob eine solche Datenübertragung mit Ihrer Finanzbuchhaltungssoftware und Ihrer Lohnabrechnungssoftware möglich ist. Weitere Informationen finden Sie auf www.fibu-software.net.

Makeup für die Wohnung

Mit paintersBOX erfüllen Sie die Wünsche Ihrer Kunden garantiert

Sie kennen paintersBOX bereits als Werkzeug, um einer Fassade im Handumdrehen ein neues Farb-Outfit zu geben. Und zwar ohne umständliche Maskenerstellung, wie Sie dies von Farbgestaltungs- und Grafikprogrammen kennen. Ausgangspunkt ist die mit BILDaufmaß gemessene Fassade. Das ist ein neues Zeitalter der Farbgestaltung - eine echte Innovation. Und natürlich können Sie auch ohne vorheriges Aufmaß mit paintersBOX arbeiten. Was sich an Fassaden bewährt hat, gilt im Innenbereich gleichermaßen: Gestalten Sie ganze Wohnbereiche nach den Wünschen Ihrer Kunden. Unsere Beispiele zeigen nur zu



deutlich welche Möglichkeiten Ihnen offenstehen. Zeigen Sie Ihrem Kunden einfach vorher, wie sein Wohnzimmer in einem kräftigen blau wirkt. Oder vielleicht doch die rustikale Ziegelmauer? Mit paintersBOX treffen Sie garantiert den "richtigen Ton". Ob es darum geht Möbelstücke einzufärben, Gardinen auszutauschen oder die neuste Wischtechnik darzustellen: Mit paintersBOX frischen Sie jede Wohnung auf - und zwar mit minimalem Aufwand. Sie zeigen, was möglich ist und können Ihre Kunden von Ihrer Leistung begeistern. Das schafft Aufträge, denn die Qualität einer Arbeit fängt ja bekanntlich bei der Beratung an.

2

Potentiale nutzen

Auch in schwierigen Zeiten können Malerbetriebe erfolgreich sein

"Die Zeiten sind schlecht!" - das hört man aktuell immer und überall. Und es stimmt, die wirtschaftliche Lage ist vielerorts angespannt und der Preiskampf so hart wie noch nie. Aber auch in diesen Zeiten kann man mit einem Maler-

betrieb satte Gewinne erzielen. Und zwar ganz einfach: Mit der richtigen Strategie finden Sie zahlungskräftige Kunden. Mit der richtigen Organisationsstruktur setzen Sie die entscheidenden Produktivitätspotentiale frei. Und mit dem not-

wendigen Überblick halten Sie die Kosten klein. Mit diesen Themen beschäftigt sich das aktuelle betriebswirtschaftliche Seminarprogramm. Mehr Infos dazu gibt es auf www.maler-software.net in der Rubrik "Betriebswirtschaft".

3

Für weitere Informationen

Info-Coupon ausfüllen und schnell per Fax an 06462/9374-30

Firma/Name

Straße

PLZ/Ort

Telefon _____ Telefax _____

Ansprechpartner

Ich möchte mehr Informationen zu den nachfolgend angekreuzten Themen

- 1 C.A.T.S.-WARICUM, die Maler-Software
- 2 paintersBOX, die Farb-Outfit-Software
- 3 betriebswirtschaftliches Seminar- und Trainingsprogramm II/2004